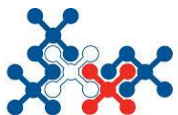




UNIwersytet
Medyczny
w Łodzi



UNIWERSYTET
MEDYCZNY
W ŁODZI



Krajowy Punkt Kontaktowy
PROGRAMÓW BADAWCZYCH UE

Czym jest komercjalizacja? Ochrona własności intelektualnej Zakres działalności CiITT

07.11.2014



Narodowe Centrum
Badań i Rozwoju

dr n. med. Bartłomiej Grobelski
Dyrektor Centrum Innowacji i Transferu Technologii



Centrum Innowacji
i Transferu Technologii
UNIWERSYTETU MEDYCZNEGO W ŁODZI



Managing health inequalities

How to tackle the demographic challenges?

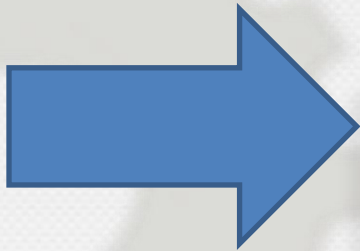
opendays2014.lodzkie.pl

Najpierw, czym jest innowacja:

Od łacińskiego słowa *Innovatio*, czyli odnowa, zmiana

Innowacja to wprowadzenie nowości w danej dziedzinie życia, poprzez:

- ulepszenie istniejących rozwiązań,
- stworzenie zupełnie nowych rozwiązań,
- nowe podejście do tematu, nowe zastosowanie lub nową ideę



Innowacja to

wdrożenie nowego lub istotnie ulepszanego produktu (wyrobu lub usługi), procesu, nowej metody organizacyjnej lub marketingowej w praktyce gospodarczej, organizacji miejsca pracy lub stosunkach z otoczeniem.

Międzynarodowa definicja innowacji stosowana przy definiowaniu działalności innowacyjnej
(źródło GUS, definicja oparta na def Schumpetera)

Potrzeba innowacji w nauce:

Innowacja jako siła napędowa badań

- Zwieszenie konkurencyjności polskiej nauki na tle Europy.
- Opracowywanie i wdrażanie nowych metod prowadzenia badań naukowych.
- Przyspieszeni badań naukowych.
- Zwiększenie współpracy między-dziedzinowej i międzynarodowej.
- Możliwość ubiegania się o większe dofinansowania projektów badawczych.

Czym jest komercjalizacja?

Komercjalizacja to „spowodowanie, że coś, co ma potencjalną wartość i zdolność do przynoszenia zysku, zostanie sprzedane, wyprodukowane, udostępnione lub użytkowane w celu osiągnięcia zysku lub wykreowania kapitału”.*

Powszechne rozumienie tego terminu dotyczy ogółu zmian mających na celu oparcie czegoś na zasadach komercyjnych (handlowych), oczywiście w celu uzyskania korzyści majątkowych na zasadach rynkowych.

Jak więc taki proces może przeprowadzić uczelnia?

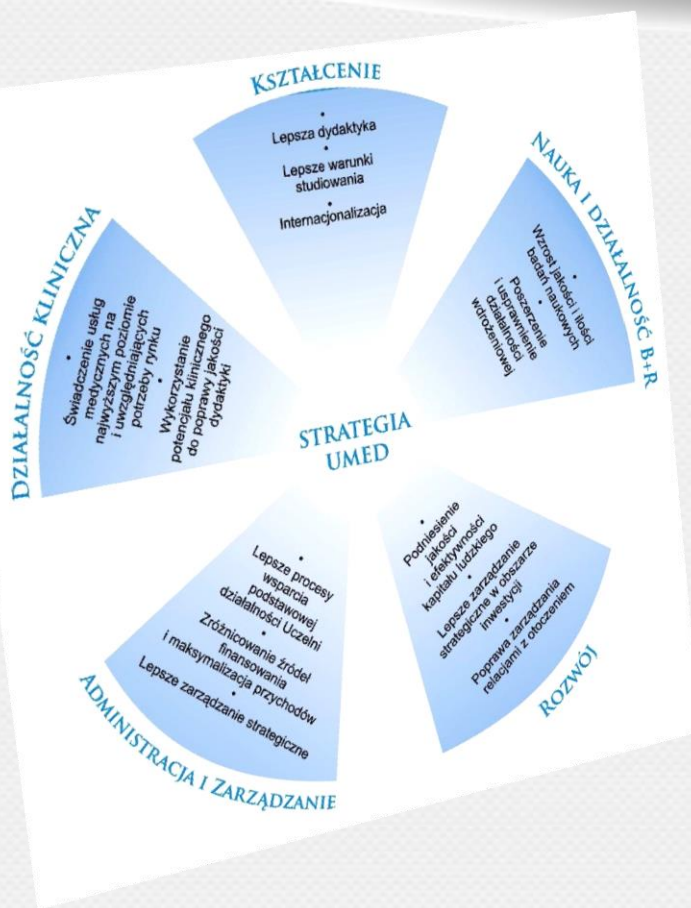


„komercjalizacja”

to zespół czynności polegających na udostępnieniu innym podmiotom posiadanych przez Uczelnię dóbr intelektualnych lub praw do nich w celu uzyskania przez Uczelnię korzyści majątkowych.



CIITT z Strategii UM w Łodzi:



Słowo wstępne Rektora UM w Łodzi

do Strategii rozwoju Uniwersytetu Medycznego w Łodzi na lata 2011-2020

„Głównym celem Uniwersytetu Medycznego w Łodzi jest dążenie do rozwoju Uczelni jako nowoczesnego przedsiębiorstwa naukowo-badawczego(...)”

Prof. dr hab. Paweł Górski

Rektor Uniwersytetu Medycznego w Łodzi

- **Sektor „Nauka i działalność B+R”**
 - Uruchomienie **procesów transferu** i adaptacji najlepszych światowych praktyk.
 - Efektywne zarządzania projektami badawczymi.
 - **Usprawnienie systemu komercjalizacji wiedzy.**
 - Rozwój usług dla przedsięwzięć innowacyjnych.
 - Efektywny system zarządzania wiedzą w UM w Łodzi.

*Źródło: Strategia rozwoju Uniwersytetu Medycznego w Łodzi na lata 2011-2020

Start:
Styczeń 2010



Centrum Innowacji
i Transferu Technologii
UNIwersYTETU MEDYCZNEGO W ŁODZI

Podstawy prawne:

**Ustawa Prawo o szkolnictwie
wyższym**

**Strategia Rozwoju UM w
Łodzi na lata 2011-2020**

**Regulamin Komisji ds.
własności intelektualnej
Zarządzenie J.M. Rektora
68/2013 oraz 73/2013**

**Ustawa prawo własności
przemysłowej**

**Uchwała 222/2010
o utworzeniu CiTT**

**Instrukcja komercjalizacji
Zarządzenie J.M. Rektora
XX/2015**

**Ustawa o prawach autorskich i
prawach pokrewnych**

**Regulamin własności
intelektualnej i ochrony
prawnej dóbr intelektualnych
(+Uchwała 183/2013 o
zmianach w regulaminie)**

Regulacje wewnątrz-uczelniane

Nasze środowisko



LARR
ŁÓDZKA AGENCJA
ROZWOJU REGIONALNEGO

**Rzecznik
patentowy**



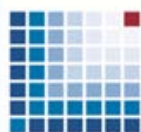
URZĄD PATENTOWY
RZECZYPOSPOLITEJ POLSKIEJ



Łódzkie



ŁÓDZKI
REGIONALNY PARK
NAUKOWO
TECHNOLOGICZNY
SP. Z O.O.



Centrum Innowacji
i Transferu Technologii
UNIwersytetu Medycznego w Łodzi

**Władze
Uczelni**

Broker

Innowacji

Prawnicy



MNiSW



GILDIA
ANIOŁÓW BIZNESU

Zadania CiTT



Z kim komercjalizowaliśmy



AZTAR



TRICOMED S.A.



Typy relacji:

obejmowanie
udziałów

licencje

umowy i
porozumienia o
współpracy

umowy
najmu

umowy o
sponsoringu

Oczekiwania biznesu :

zakup
technologii

wynajem
powierzchni
lab.

zakup licencji
na
technologię

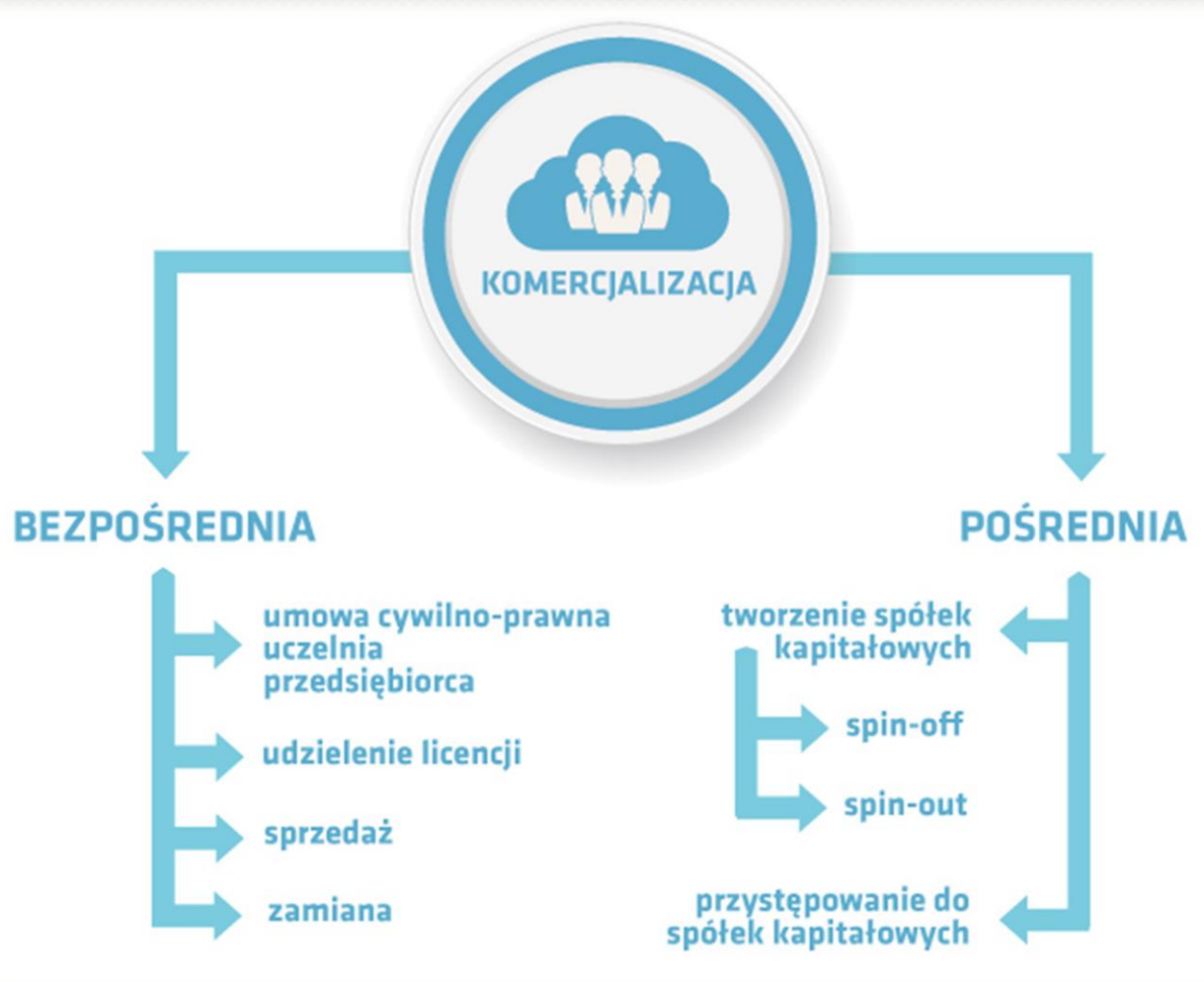
nowe wspólne
spółki

wspólne
granty

Misja CiITT:



Ścieżki komercjalizacji:



Co można komercjalizować:



- Nowy kosmetyk
- Nowy lek
- Nowa proteza
- Nowa diagnostyka
- Nowy aparat
- ...

- Zgłoszenie pracownicze
- Potwierdzenie notarialne
- Zgłoszenie Patentowe
- Patent
- Wzór Przemysłowy
- Znak Towarowy

Dobra intelektualne:



IP

Dobra Intelektualne

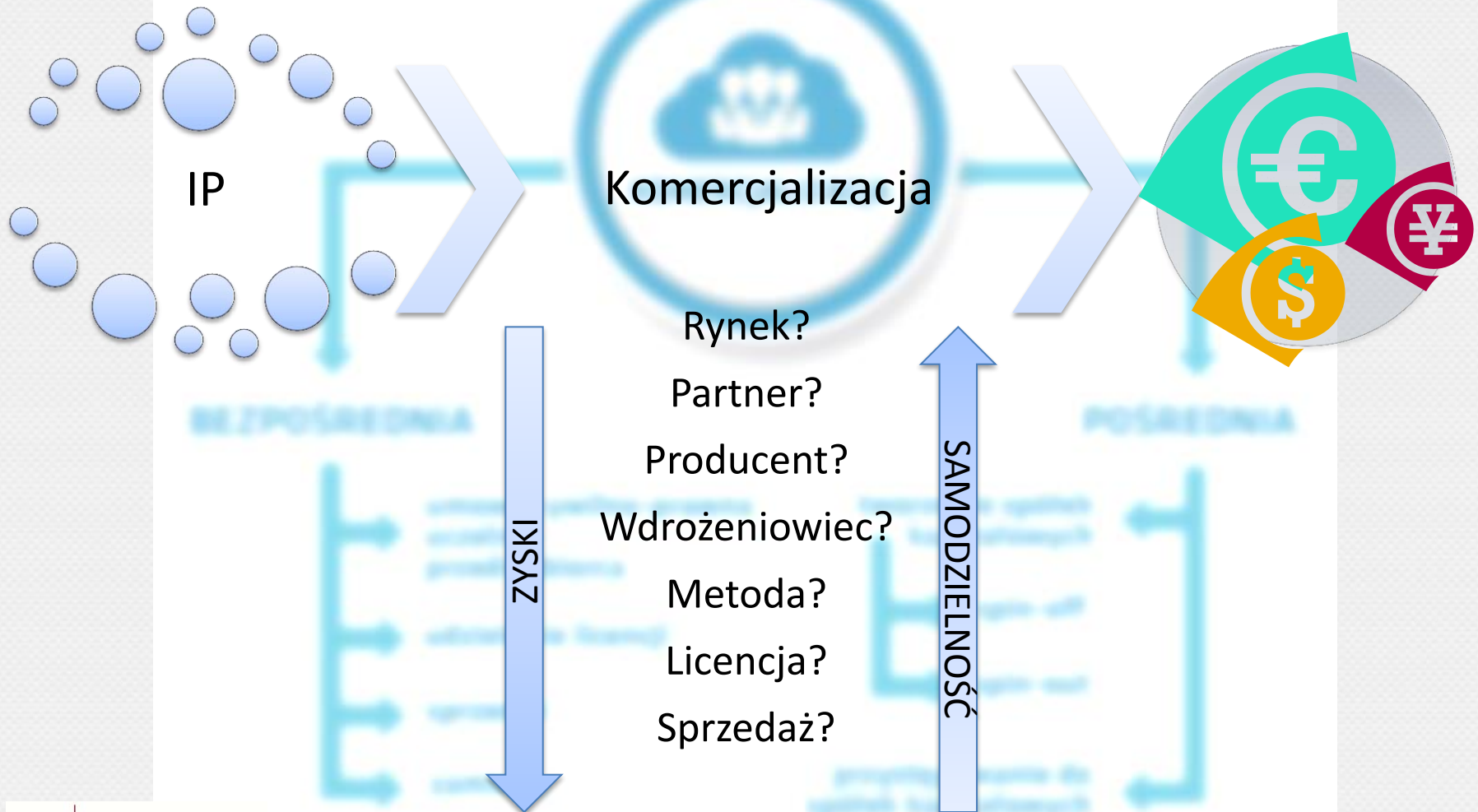
- Zgłoszenie pracownicze
 - *Najślabsze, poszlaka pierwszeństwa.*
- Potwierdzenie notarialne
 - *Słabe, podstawa pierwszeństwa*
- Zgłoszenie Patentowe
 - *Przez 18 miesięcy równe patentowi, słabsze od patentu.*
- Patent Krajowy
 - *Silny tylko w danym kraju.*
- Wzór Przemysłowy
 - *j.w. dla urządzeń i kształtów.*
- Znak Towarowy
 - *j.w. dla Grafik i haseł*
- Patent międzynarodowy (EPO)

KOSZTY

ŁATWOŚĆ



Jak komercjalizować:



Komercjalizacja bezpośrednia:

Uprawnieni:

1. Pan X 20%
2. Pani Y 40%
3. UM w Łodzi 40%

100%

Wynagrodzeni:

1. Pan X 20mln €
2. Pani Y 40mln €
3. UM w Łodzi 40mln €

Fee:

1. Pan X 20k€
2. Pani Y 40k€
3. UM w Łodzi 40k€

Wspólnicy:

1. Pan X 10%
2. Pani Y 30%
3. UM w Łodzi 30%
4. Inwestor 40%

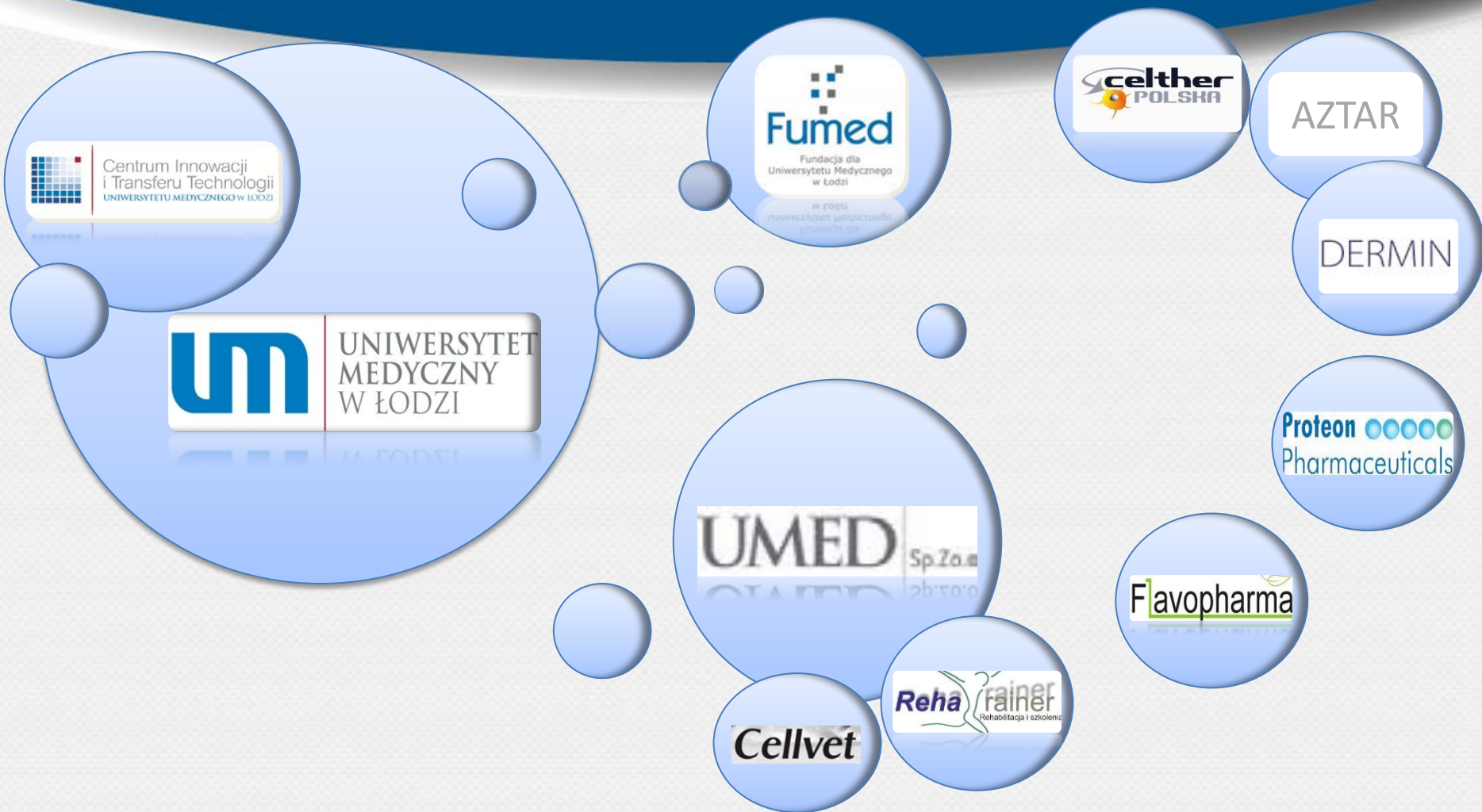
Sprzedaż

Licencja

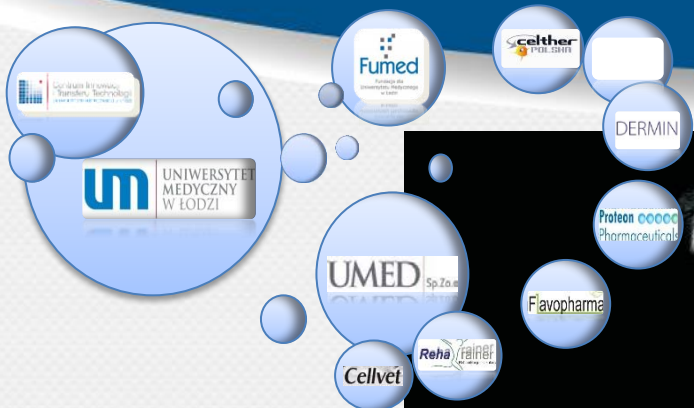
Spółka



Komercjalizacja pośrednia:



Przykład: CellVet



Cellvet

**Komórki
macierzyste**

Źródłem zdrowia i komfortu życia

- badania DNA
- bankowanie nasienia
- badania mikrobiologiczne
- badania histologiczne



www.cellvet.pl

18 miesięcy do 2,5mln PLN

**W trosce o zdrowie i długowieczność naszych pupili
Firma Cellvet oferuje szeroki zakres
innowacyjnych usług:**

- Dzięki wykorzystaniu komórek macierzystych leczymy uszkodzenia i zwyrodnienia stawów oraz ścięgien, stany zapalne, przywracamy fizjologiczne funkcje tkanek i narządów
- Bankowanie nasienia pozwala na zachowanie materiału genetycznego zwierzęcia
- Ustalamy pochodzenie naszych pupili na podstawie badań DNA i potwierdzamy go stosownym certyfikatem

Cellvet sp. z o.o. w organizacji
Łódzki Inkubator Technologiczny
ul. Dubois 114/116 lok. 2.71
93-465 Łódź
NIP: 7292705419
tel. 883976258
e-mail: biuro@cellvet.pl
www.cellvet.pl



Podstawy sukcesu komercjalizacji:



Co zrobi **pomysłodawca** bez
doświadczenia i kapitału?

Co zrobi kapitał bez pomysłu?

Po co **doświadczenie** i kapitał
bez pomysłu?

A razem co zrobią?

Rola CiTT w komercjalizacji

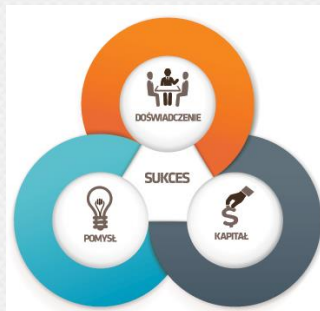


Potrzeby Twórcy

Co i jak robić?
Czy warto?
Jak się zabezpieczyć?

Możliwości CiTT

Ochrona i opłaty.
Przygotowanie umów.
Budowanie relacji.



Potrzeby biznesu

Kto ma pomysł?
Z kim warto?
Ile zarobię?

Jesteśmy dla waszych potrzeb.

Jesteśmy różni. CiTT jest ,translatorem’

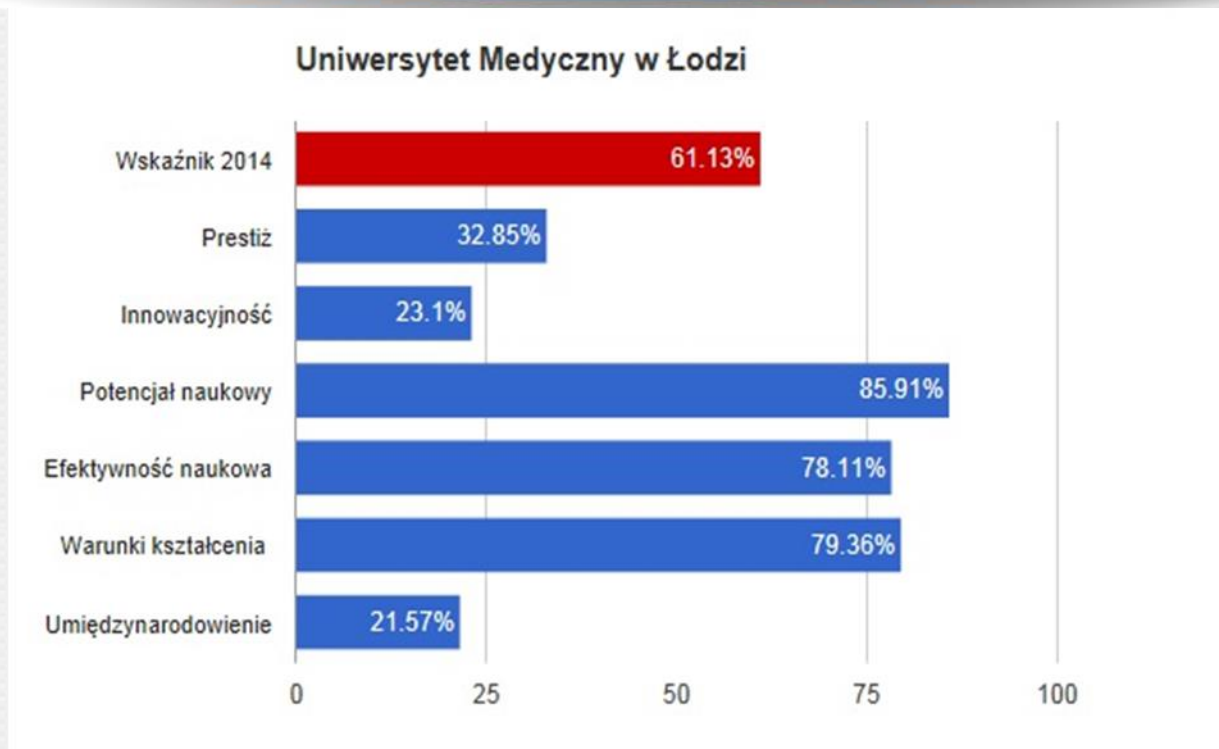
Tożsamość akademicka a tożsamość przedsiębiorcy – porównanie.

	Academic	Entrepreneurial
Norms	Universalism Uniqueness Disinterestedness Scepticism	Universalism
Processes	Experimentation Long-term orientation Individualistic / Small group	Focus Short-term orientation Team management
Outputs	Papers Peer recognition/status	Products Profits

Źródło: Knowledge Transfer Study 2010-2012 Raport Komisji Europejskiej z czerwca 2013 roku dotyczący transferu wiedzy

**Naszą misją jest budowanie pomostów pomiędzy strefą nauki i biznesu
- odpowiadanie na potrzeby obu stron.**

UM w Łodzi w Rankingu:



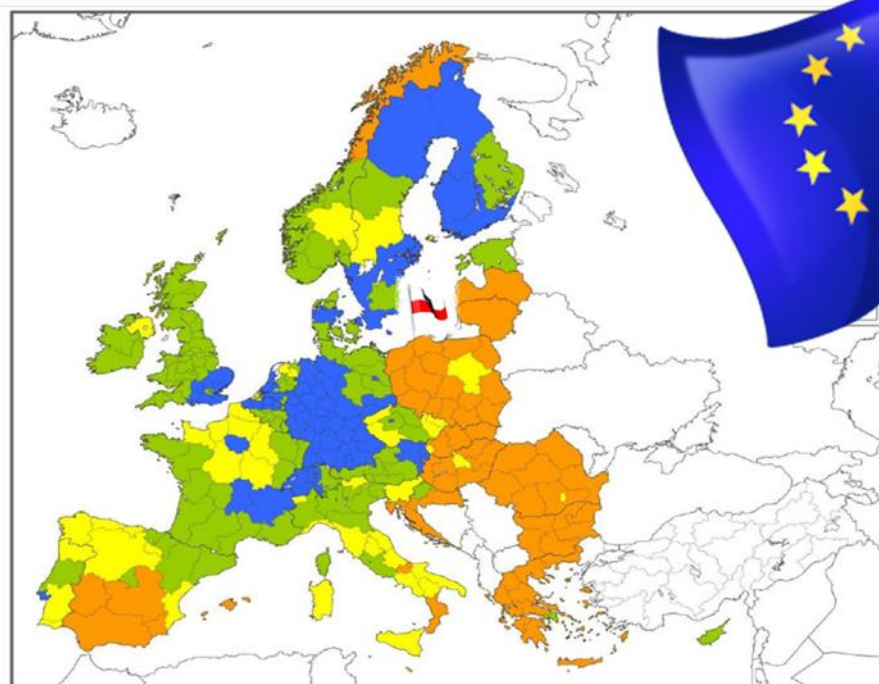
Wg. Perspektyw.pl: W rankingu przedstawiono 88 państwowych Uczelni Wyższych.

UM w Łodzi jest na **5 pozycji** wśród uczelni medycznych w kraju.

Innowacyjność UM w Łodzi - jedynie 23,1%

Podnieśmy ten wynik razem!

Innowacyjność Polski w UE



LIDER INNOWACJI
NAŚLADOWCA



UMIARKOWANY INNOWATOR
SŁABY INNOWATOR

Źródło: KOMUNIKAT KOMISJI DO PARLAMENTU EUROPEJSKIEGO, RADY, EUROPEJSKIEGO KOMITETU
EKONOMICZNO-SPOŁECZNEGO I KOMITETU REGIONÓW Stan Unii innowacji na 2012 r.

Miejsce Polski w międzynarodowych rankingach innowacyjności.

Porównanie	Kraje objęte badaniem	Miejsce Polski	Uwagi
<i>Innovation Union Scoreboard 2013</i>	27 krajów Unii	24	24 wskaźniki (zasoby ludzkie, system B+R, aktywność firm, efekty ekonomiczne B+R)
<i>OECD Science, Technology and Industry Scoreboard 2011</i>	34 kraje OECD	29-30*	12 wybranych kluczowych wskaźników (edukacja i zasoby ludzkie, finansowanie B+R, aktywność firm, efekty ekonomiczne B+R)
<i>Global Competitiveness Report 2012-2013</i>	144 kraje świata	54	Wskaźnik w filarze „Zdolność do innowacji”

* Ocena szacunkowa na podstawie 12 wybranych wskaźników, brak formalnego rankingu Organisation for Economic Co-operation and Development (OECD)

Źródła: European Commission [2013], OECD [2011b], World Economic Forum [2012]

Kto posiada IP w UE, a kto na niej zarabia?

Zestawienie podstawowych i uzupełniających wskaźników dla uczelni publicznych i instytutów badawczych w latach 2010 i 2011

Universities								Other research organisations							
Year/ Indicator	Mean		Total reported		Percent zero ²		Valid responses ¹	Year/ Indicator	Mean		Total reported		Percent zero ²		Valid responses ¹
	2010	2011	2010	2011	2010	2011			2010	2011	2010	2011	2010	2011	
Invention disclosures	33.3	34.7	8,400	8,745	9.1%	4.8%	252	Invention disclosures	37.1	35	1,447	1,363	2.6%	7.7%	39
Patent applications	17.0	17.5	4,363	4,488	13.6%	14.0%	257	Patent applications	13.2	15	529	580	7.5%	7.5%	40
Patent grants	9.8	9.3	2,183	2,076	24.7%	26.9%	223	Patent grants	5.0	6	169	205	23.5%	14.7%	34
USPTO patent grants	1.4	1.5	181	199	59.7%	56.0%	134	USPTO patent grants	0.8	1	25	28	63.3%	50.0%	30
Start-ups established	2.8	3.2	626	715	35.8%	35.4%	226	Start-ups established	2.7	2	105	79	48.7%	35.9%	39
Successful start-ups	7.2	6.4	1,127	1,004	16.7%	20.5%	156	Successful start-ups	2.4	2	56	53	30.4%	34.8%	23
Licenses executed	16.1	17.1	3,491	3,716	22.1%	18.0%	217	Licenses executed	8.1	11	317	433	10.3%	12.8%	39
License income ³	976479.6	926346.2	166,001,538	157,478,861	22.9%	20.6%	170	License income ³	4554176.6	4,863,269	141,179,474	150,761,330	19.4%	19.4%	31
R&D agreements	154.3	137.6	25,159	22,423	3.7%	3.1%	163	R&D agreements	89.4	74	2,057	1,700	0.0%	0.0%	23

Źródło: Knowledge Transfer Study 2010-2012 Raport Komisji Europejskiej z czerwca 2013 roku dotyczący transferu wiedzy

³ License income – przychody z licencji podane w Euro

² Percent zero – Procent respondentów zgłaszających "zero" dla każdego wyniku

Przychody z licencji.

Wysokość przychodów z licencji z podziałem na obszary działalności wg EKTIS 2011-2012

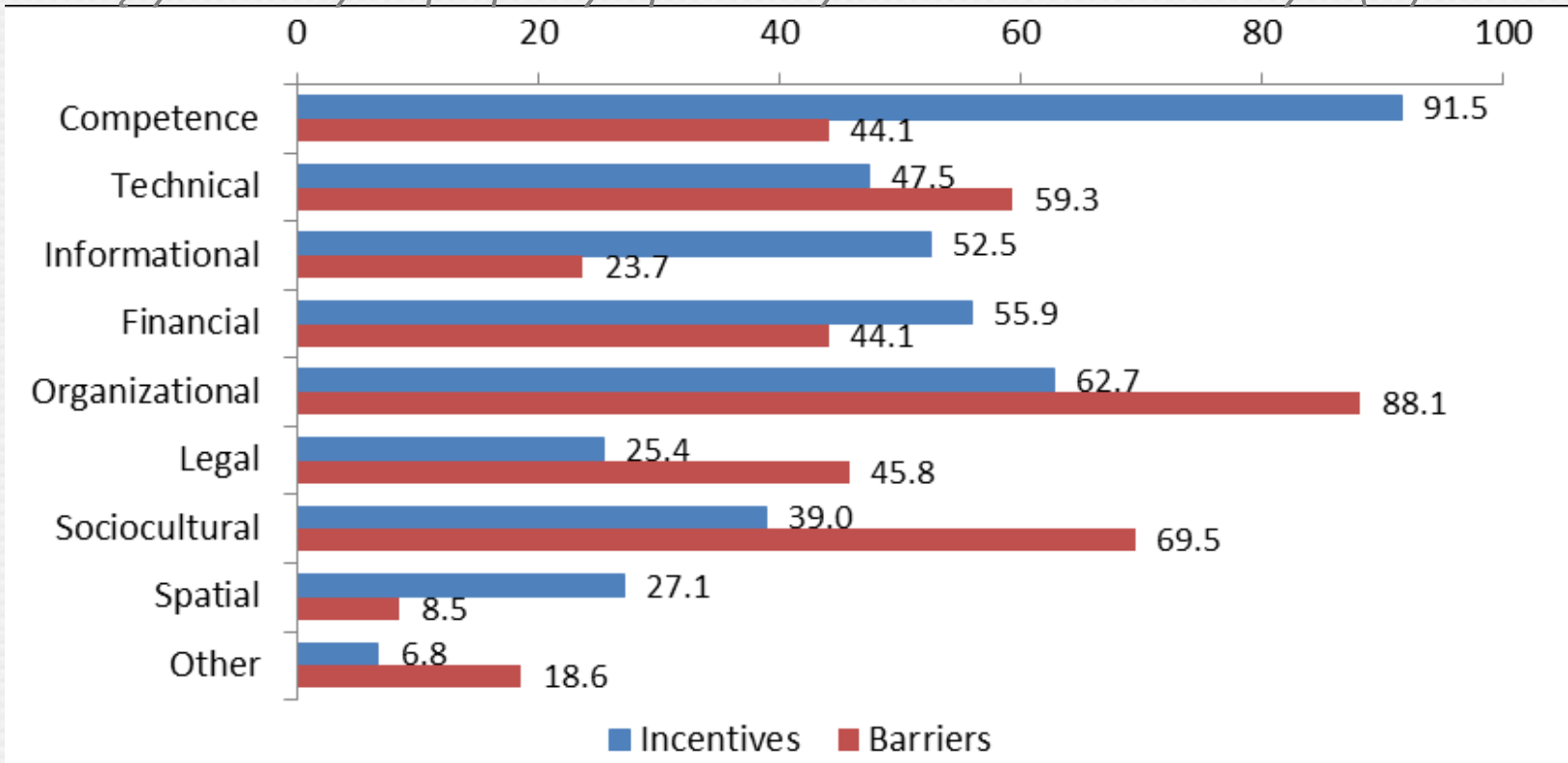
	Universities		Other research organisations		Total	
	2010	2011	2010	2011	2010	2011
Biomedical	78.9%	74.4%	98.4%	98.9%	93.3%	91.9%
Computers, communication equipment and software	4.6%	11.1%	1.4%	0.9%	2.2%	3.8%
Nanotechnology and new materials	4.4%	2.9%	0.0%	0.1%	1.2%	0.9%
Low or zero carbon energy technologies	0.5%	0.9%	0.0%	0.0%	0.1%	0.3%
Other subject areas not listed above	11.6%	10.7%	0.3%	0.1%	3.2%	3.1%
Total	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

Źródło: Knowledge Transfer Study 2010-2012 Raport Komisji Europejskiej z czerwca 2013 roku dotyczący transferu wiedzy

W obszarze Biomedycznym jest najwięcej pieniędzy z Licencji.

Czym zachęcamy a czym straszymy Biznes?

Zachęty i bariery współpracy z publicznym sektorem badawczym (%)



Źródło: Knowledge Transfer Study 2010-2012 Raport Komisji Europejskiej z czerwca 2013 roku

Wsparcie CiTT dla naukowców:

Przeprowadzimy Cię przez proces komercjalizacji.

Student też może komercjalizować.

Warto dzielić się swoim pomysłem.

Cykl życia pomysłu jest bardzo krótki.

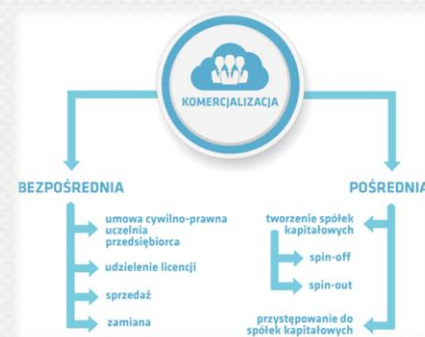
Nie wszystkie pomysły w praktyce są dobre.

Masz pomysł dziś? Będziesz miał i jutro! Nie przywiązuj się!

Dzieląc się pomysłami tworzysz nowe pomysły.

Pomysł w Teorii jest wart bardzo wiele, ale tylko w teorii.

Z pomysłem jesteś sam, z CiITtem jest z Tobą Uczelnia.





UNIwersytet
MEDYCZNY
W ŁODZI



Managing health inequalities

How to tackle the demographic challenges?

opendays2014.lodzkie.pl



Kontakt:

Centrum Innowacji i Transferu Technologii

pl. Hallera 1, pok. 230

tel: 042 272 52 04

www.umed.pl/ciitt

ciitt@umed.lodz.pl



Dr n.med. Bartłomiej Grobelski

Dyrektor

Centrum Innowacji i Transferu Technologii UM w Łodzi

www.umed.pl